

УТВЕРЖДАЮ:

ООО «ХК «Авангард»

Начальник управления коммерции

Полинский О.А.

Ф.И.О.

подпись

«20» октябрь 2025 г.

**ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ
на оказание услуг торгового эквайринга для оффлайн-сервисов
ХК «Авангард»**

- 1. ПРЕДМЕТ ЗАКУПКИ:** оказание услуг торгового эквайринга для оффлайн-сервисов ХК «Авангард».
- 2. ОКАЗАНИЕ УСЛУГ ОФФЛАЙН-ЭКВАЙРИНГА НА ТОЧКАХ ПРОДАЖ:**
 1. Арена-маркет (Флагманский магазин) – г. Омск, ул. Лукашевича, 35 (7 терминалов);
 2. Точки матчевой торговли 3 и 5 этажей – г. Омск, ул. Лукашевича, 35 (17 терминалов);
 3. Билетные кассы «G-Drive Арены» – г. Омск, ул. Лукашевича, 35 (3 терминала);
 4. Клиентский центр – г. Омск, ул. Ленина, 20 (4 терминала);
 5. Билетная касса в Хоккейной Академии «Авангард» - г. Омск, проспект Мира, стр. 1Б (1 терминал).
- 3. ПЕРИОД ОКАЗАНИЯ УСЛУГ:** в течение 24 (двадцати четырех) месяцев с момента заключения договора.
- 4. СТОИМОСТЬ И УСЛОВИЯ ОПЛАТЫ УСЛУГ:** 100% постоплата по итогам взаиморасчетов за отчетный* период.

В стоимость комиссионного вознаграждения** должны быть включены все возможные расходы Исполнителя: затраты на оказание услуг; стоимость аренды, подключения и обслуживания терминалов; прочие расходы, связанные с указанием услуг.

* **Отчетный период** - срок длительностью с первого по последнее число каждого календарного месяца оказания услуг.

** **Комиссионное вознаграждение** – стоимость услуг за выполнение расчетов по операциям (% от суммы операции оплаты, руб.).
- 5. ПЕРИОД ФИКСАЦИИ КОМИССИОННОГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ:** стоимость процентной ставки фиксируется и не подлежит изменению в течение срока действия договора.
- 6. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА:** с момента заключения договора до полного исполнения Сторонами обязательств по договору.
- 7. ТРЕБОВАНИЯ К СОДЕРЖАНИЮ УСЛУГ:**
 - Решение должно включать опцию подключения стационарных терминалов в точках продаж и проведения обучения ответственных сотрудников.
 - Решение должно иметь открытую документацию для проведения интеграции с сервисами Клуба.

- Решение должно обладать личным кабинетом (далее – ЛК) для работы с транзакциями, мерчантами.
- Решение должно обладать инструментом для формирования гибкой отчетности (в рамках ЛК).
- Решение должно иметь возможность обязательного подключения 2 (двух) платежных механизмов:
 1. Оплата картами (Visa, Mastercard, МИР), эмитированными российскими банками-эмитентами;
 2. Оплата по СБП.
- Дополнительно: преимуществом будет являться наличие дополнительных платежных механизмов.
- Оказание услуг торгового эквайринга в направлениях реализации:
 - Билетов и абонементов ХК «Авангард» (МСС – 7911, 7922, 7929, 7932, 7933, 7941, 7991-7994, 7996-7999, 8664);
 - Атрибутики и сувенирной продукции ХК «Авангард» (МСС – 5094, 5137, 5139, 5611, 5621, 5631, 5641, 5651, 5661, 5681, 5691, 5697-5699, 5931, 5944, 5949, 5950, 7196, 7631, 5655, 5940, 5941).

8. ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА:

- Бесплатный ремонт или замена терминала при необходимости в течение периода оказания услуг;
- Круглосуточная техническая поддержка.

9. ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРЕТЕНДЕНТАМ:

- Возраст организации не менее 3 (трех) лет;
- Наличие лицензии ЦБ РФ на осуществление банковских операций.

10. КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ:

- Размер комиссионного вознаграждения;
- Количество доступных платежных механизмов.

**Начальник отдела
продаж мерчандайзинга**



/ Сидоров Валентин Андреевич

**Согласовано:
Начальник управления
по развитию ИТ-продуктов**



/ Караваев Алексей Михайлович